



Annexe 1b

**PROFIL DE POSTE
CDD ENSEIGNANT**

Etablissement :	Université de Corse Pascal Paoli
Composante :	IUT
Localisation :	Corte <i>(uniquement si différente du siège de l'université)</i>

IDENTIFICATION DU POSTE

Quotité : 192h
Discipline : Négociation-Vente-Entrepreneuriat

Profil : Enseignant en techniques de vente, prospection vente, découverte commerciale, négociation, achat, initiation à l'entrepreneuriat.

ENSEIGNEMENT

Filières et formations concernées : LP « Bachelor Universitaire de Technologie » Techniques de commercialisation (BUT TC)

Objectifs pédagogiques :

Enseignement des techniques de vente et de prospection avec une progression pédagogique (Les bases en première année avec évolution de la négociation en BtoB en deuxième année et troisième année).

Gestion des alternants

Gestion des projets tuteurés

Gestion de la SAÉ (Situation d'Apprentissage et d'Évaluation) Vente-Prospection

Gestion de la SAÉ Création du point de vente

Gestion des dossiers Parcoursup.

CRITÈRES POUR LE RECRUTEMENT

Compétences requises :

- Parcours professionnel dans les métiers de la vente
- Parcours de création d'entreprise
- Parcours commercial avec travail sur le terrain (Démarche de prospection et gestion de la relation commerciale)

PIÈCES À JOINDRE AU DOSSIER DE CANDIDATURE

- Lettre de motivation ;
- Un curriculum vitae ;
- Diplôme le plus élevé.